



2012年12月期 決算概要

2013年 2月1日

株式会社 大塚商会
代表取締役社長 大塚裕司

2012年12月期 決算の概要

(単位：百万円)

	連 結			単 体		
	金 額	計画比※	増減率	金 額	計画比※	増減率
売 上 高	515,771	102.6%	+7.9%	474,259	101.8%	+6.7%
営 業 利 益	28,251	106.2%	+22.3%	25,300	105.0%	+20.9%
経 常 利 益	29,079	106.5%	+24.7%	26,053	105.0%	+20.5%
当 期 純 利 益	16,277	106.6%	+27.7%	14,500	104.8%	+15.8%

※2012年8月1日修正計画比

連結子会社の概要

セグメント	会社名	事業内容	社員数 (名)	2012年12月期 売上高(百万円)
システムインテグレーション	(株)OSK	・パッケージソフトの開発、販売	233	5,806
	(株)ネットプラン	・電気通信工事及び内装工事	93	10,357
	(株)アルファシステム	・受託ソフト、ERPコンサル事業	163	1,822
	(株)ネットワークド	・ネットワーク関連製品の販売・技術サポート	325	53,071
サービス& サポート	(株)アルファテクノ	・パソコン・周辺機器の修理、データ復旧サービス	318	4,503
	(株)アルファネット	・ネットワークシステムのサービス・サポート全般	310	4,793
その他	大塚オートサービス(株)	・自動車整備・板金、保険代理店業	23	510

外部環境

国内景気は弱めに推移、一部に下げ止まりの兆しも

世界経済は減速状態、欧州は緩やかな後退

新興国は持ち直しの動き、米国は緩やかな回復

輸出は減少、生産は下げ止まりの兆し

円高の修正、株高、電力供給制約の継続

復興関連需要の継続、倒産件数は横ばい

設備投資は弱い動き

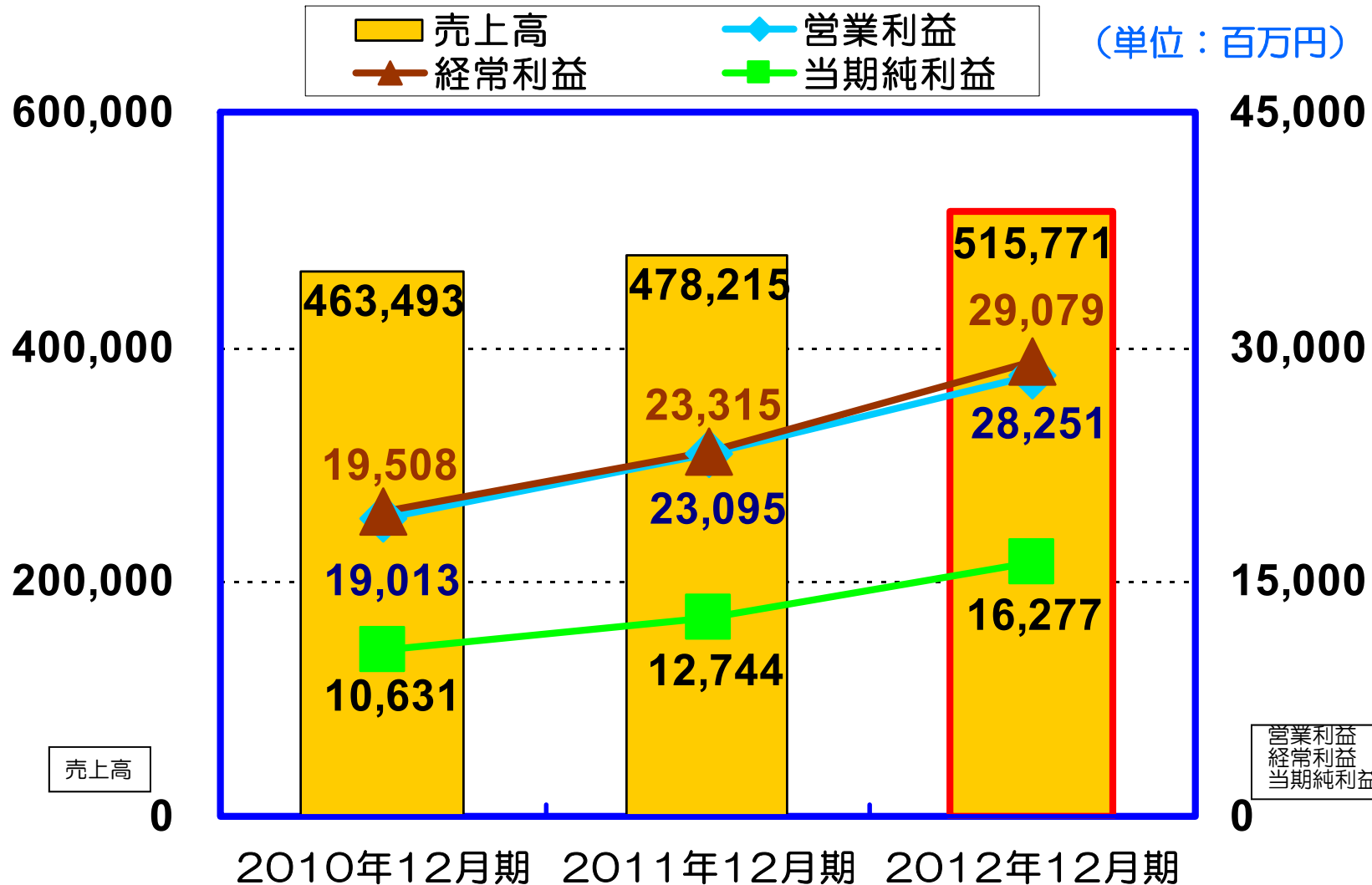
Ⅰ T投資は底堅く推移

当社グループの取り組み

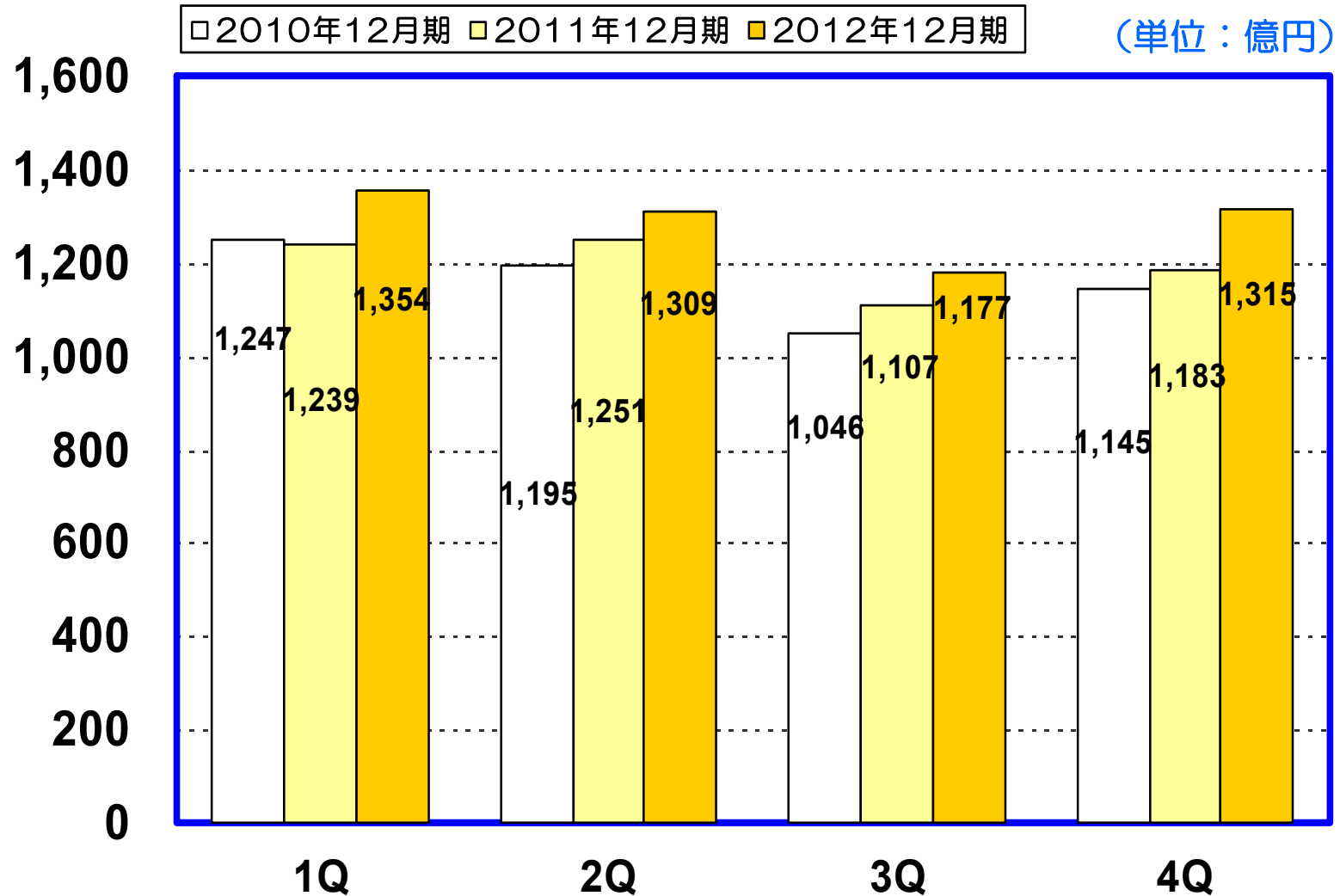
- コスト削減、生産性向上、競争力強化に繋がるシステム提案
- お客様接点の強化、フロントライン強化
- 「全員参加型」の活動
- スtockビジネス強化
「たのめーる」、「たよれーる」
- BCP対策、電力使用量削減の提案

連結

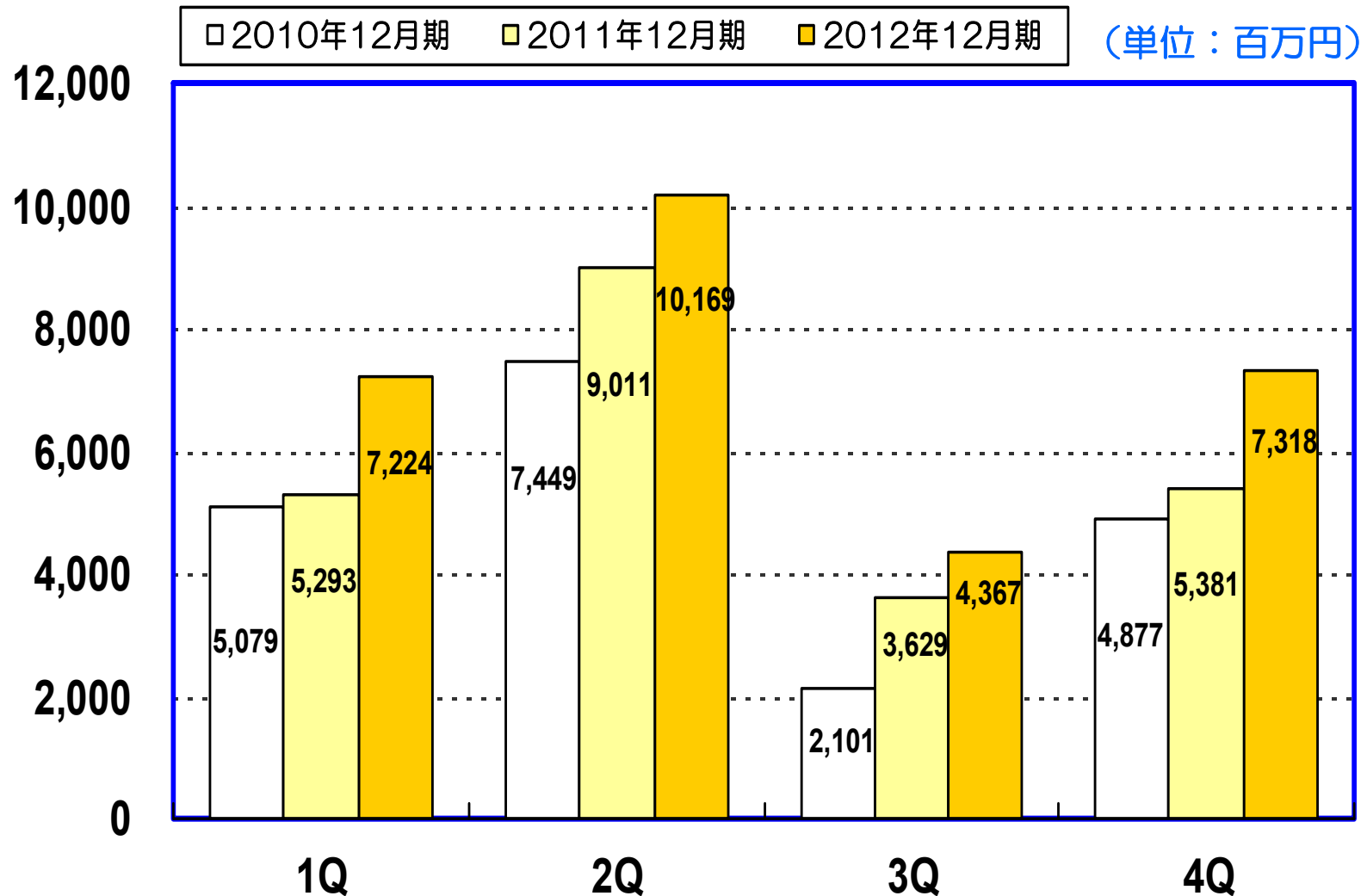
売上高・利益の状況



売上高の四半期推移

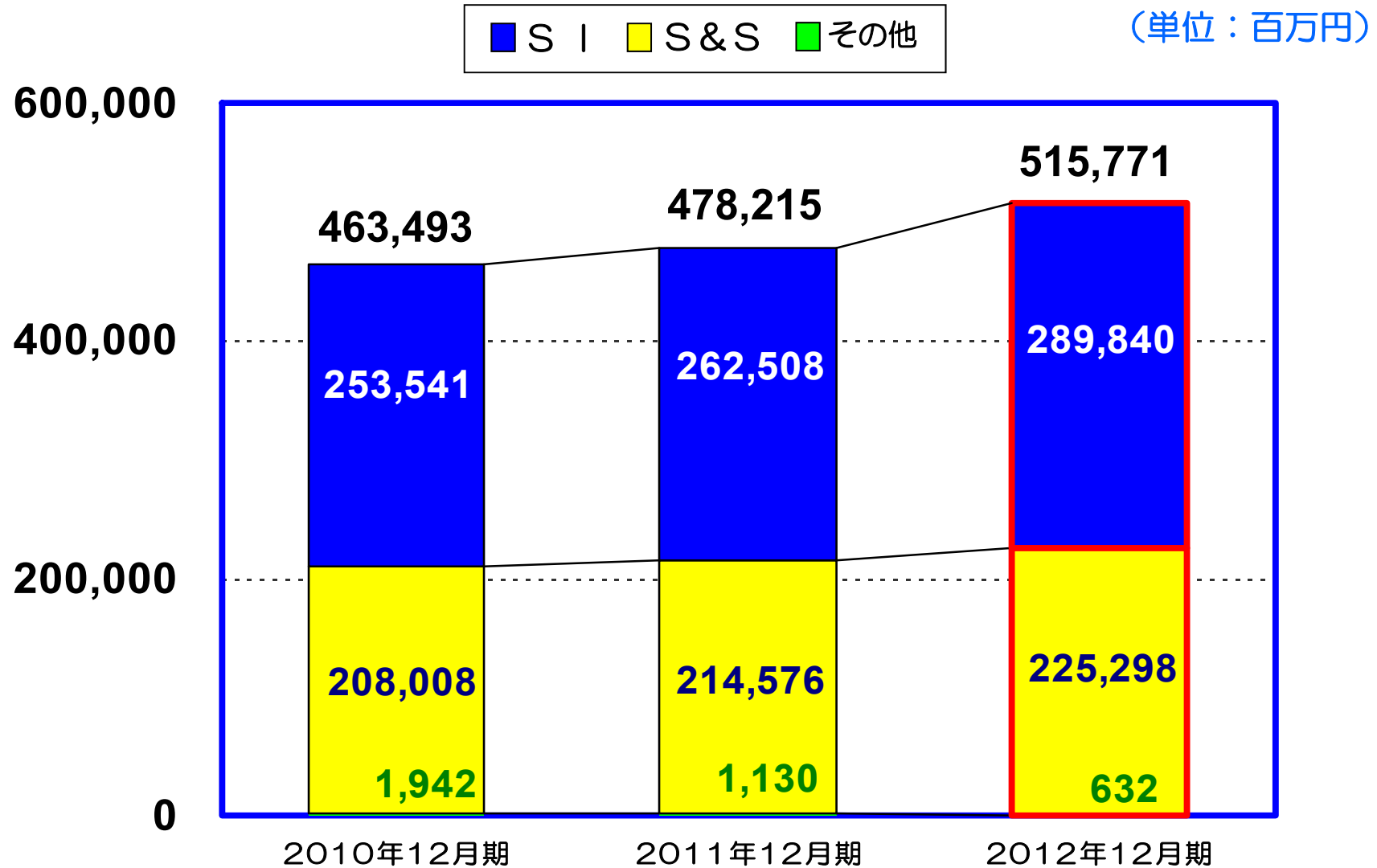


経常利益の四半期推移



連結

セグメント別売上高

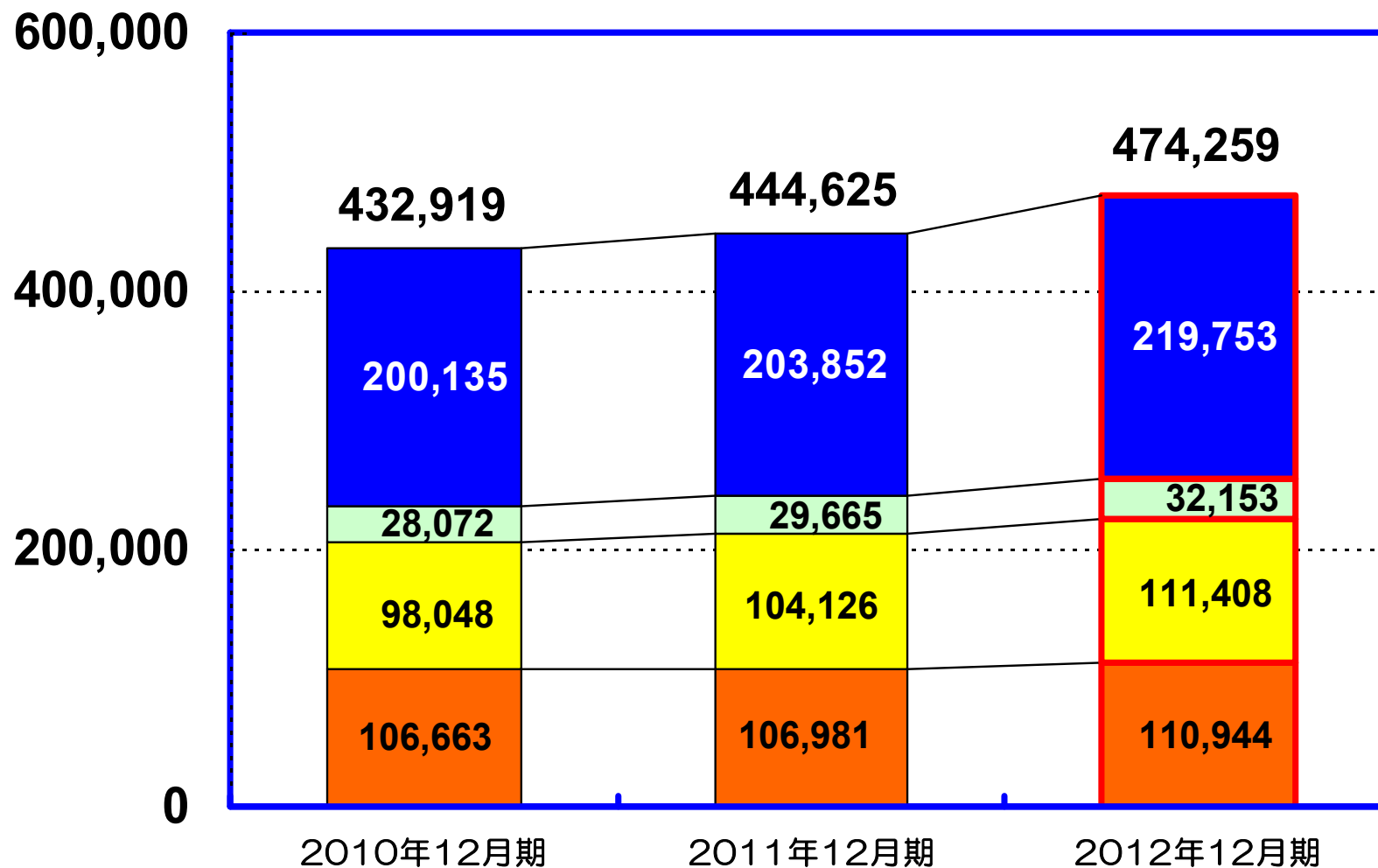


単体

詳細セグメント別売上高

■ S I 関連商品 ■ 受託ソフト等 ■ サプライ ■ 保守等

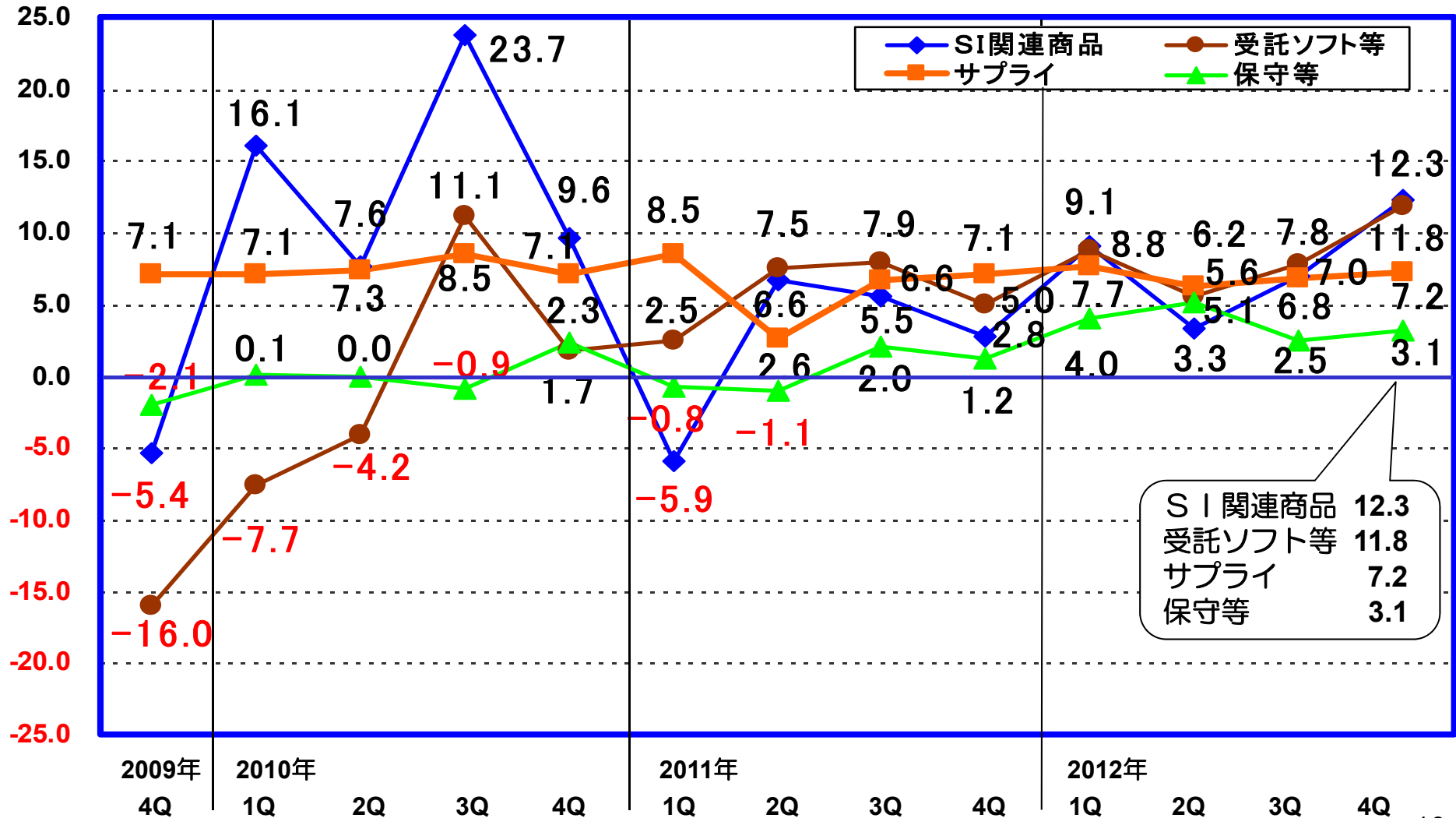
(単位：百万円)



単体

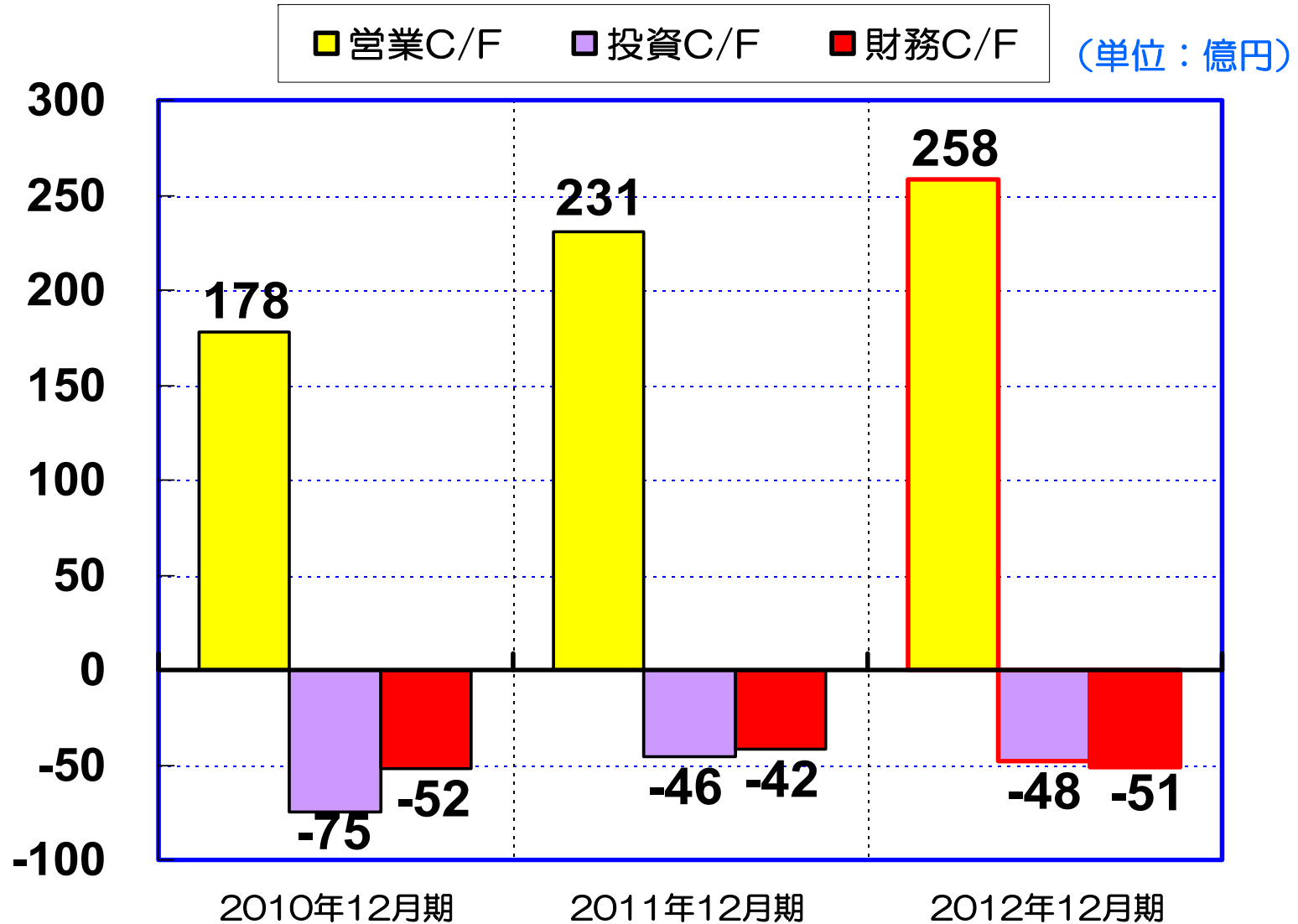
詳細セグメント別 売上高増減率の四半期推移

(単位：%)



連結

キャッシュ・フロー



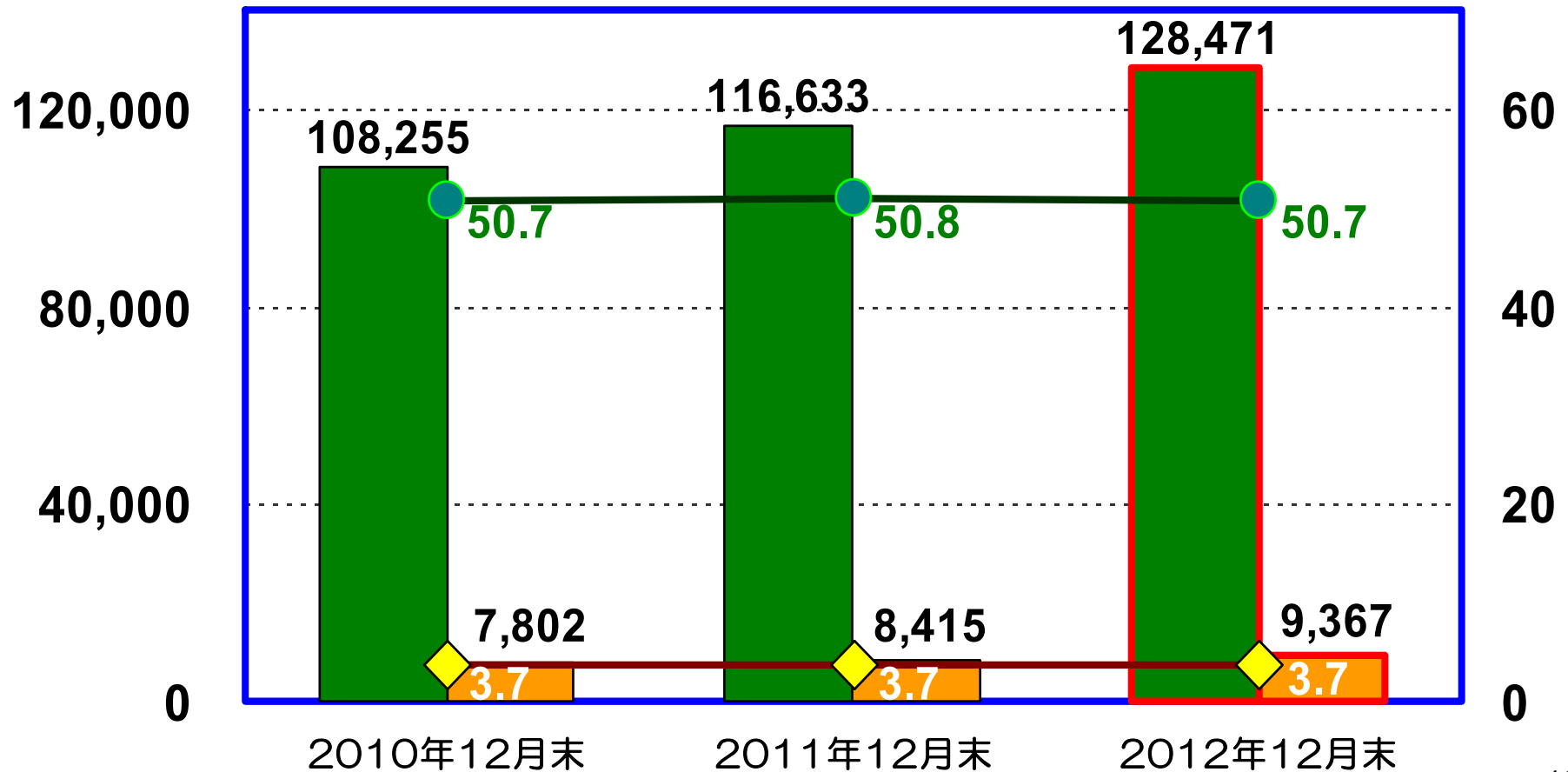
連結

自己資本と有利子負債

(単位：百万円)

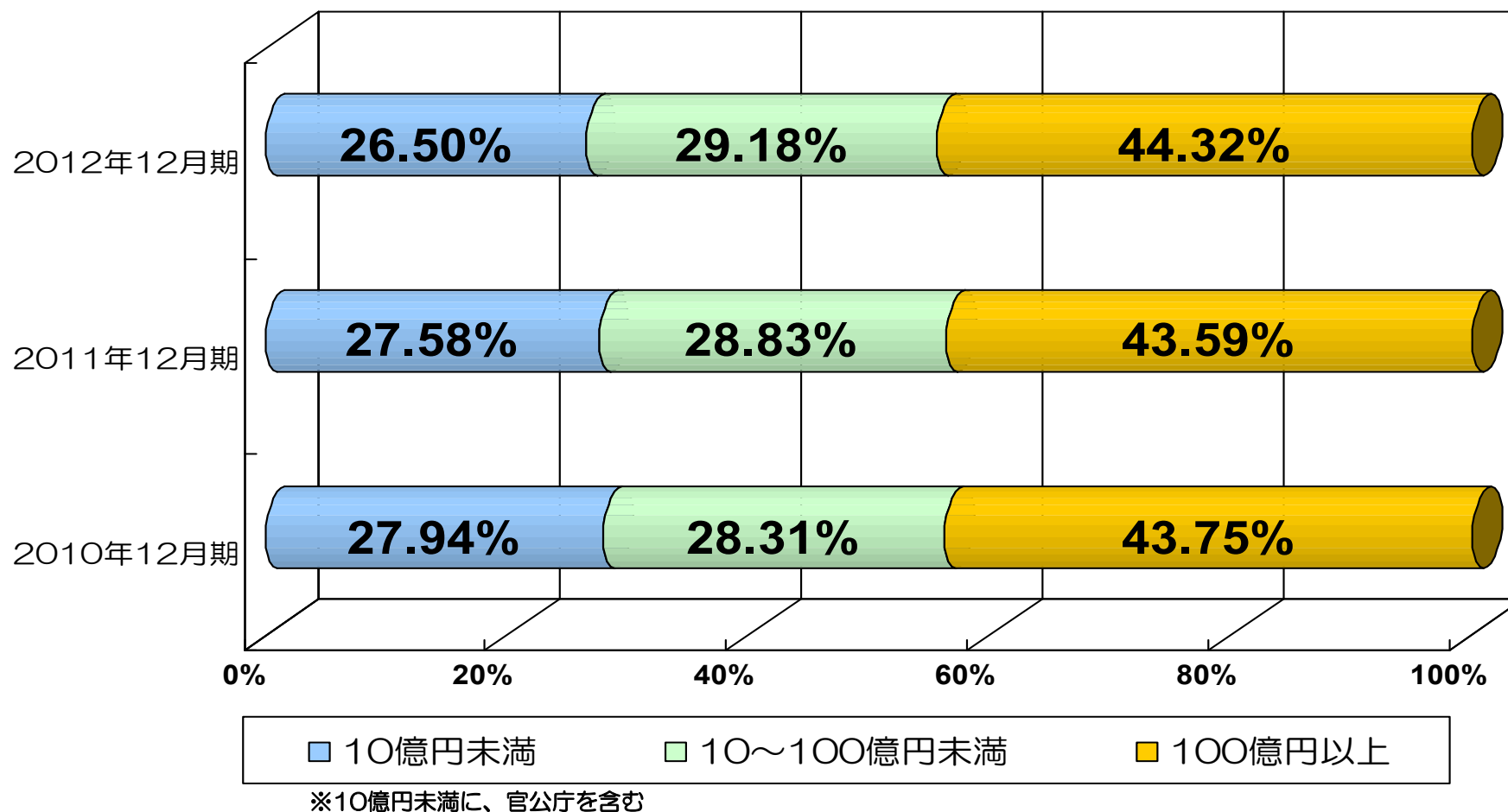


(単位：%)



単体

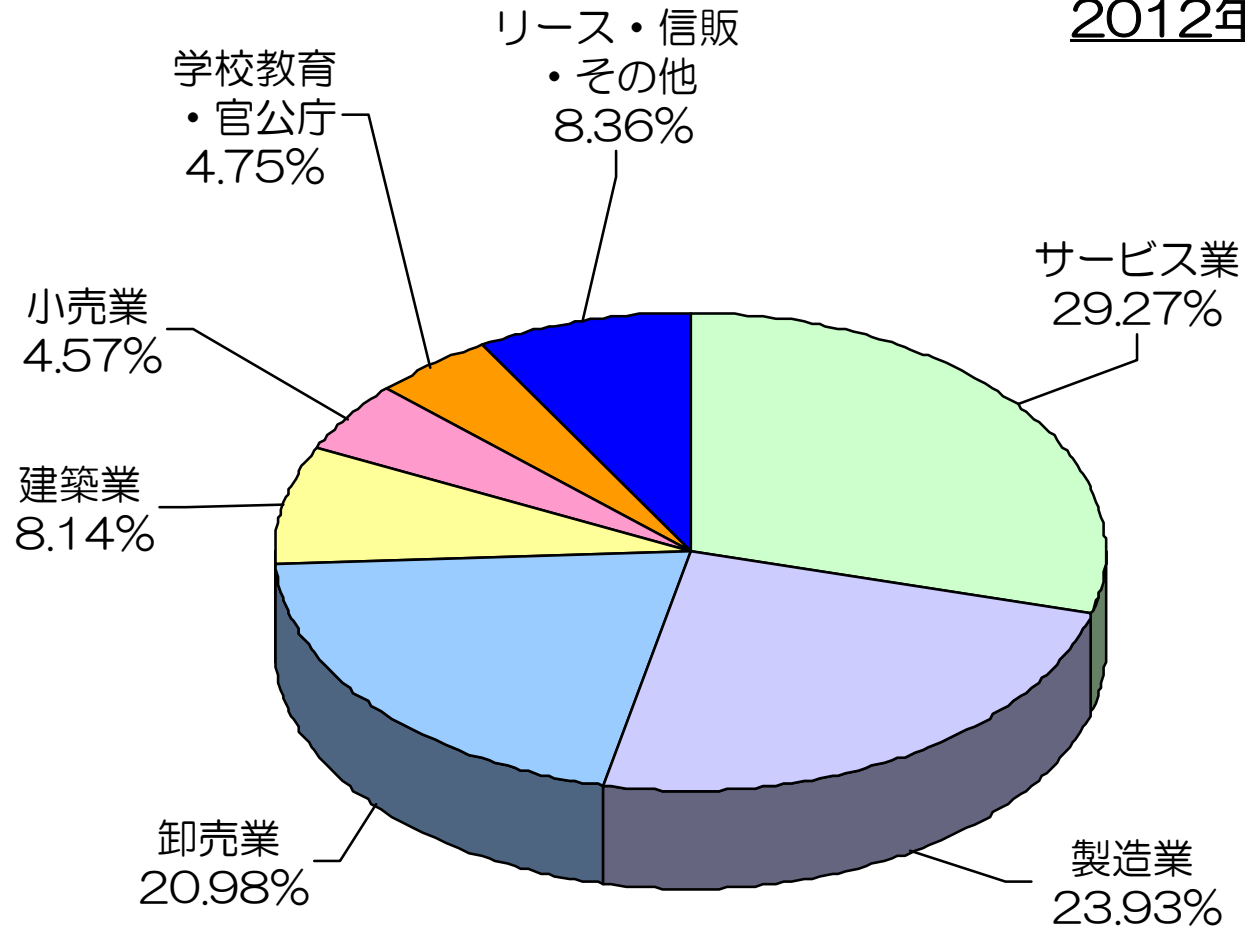
顧客企業の年商別売上構成



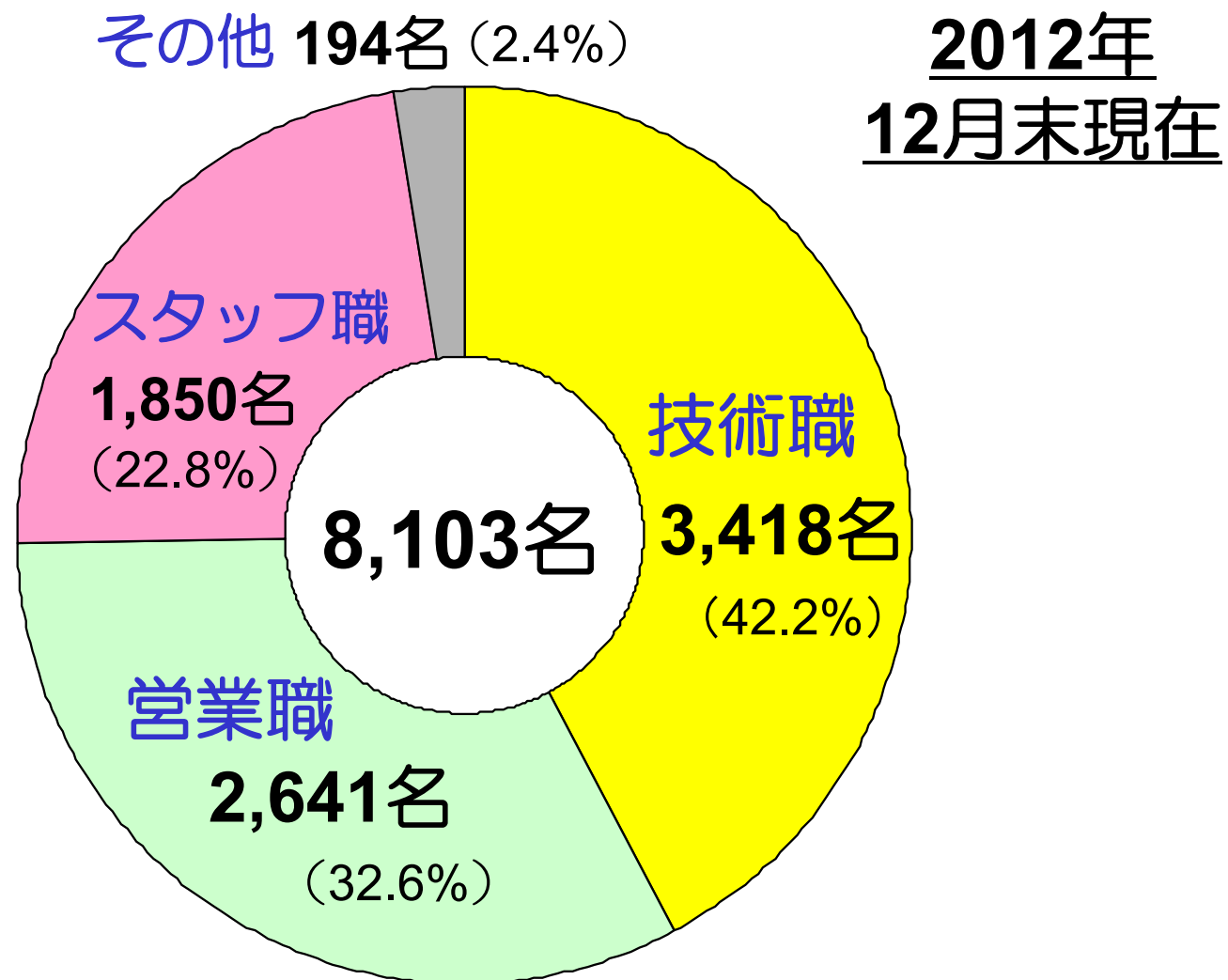
単体

顧客企業の業種別売上構成

2012年12月期

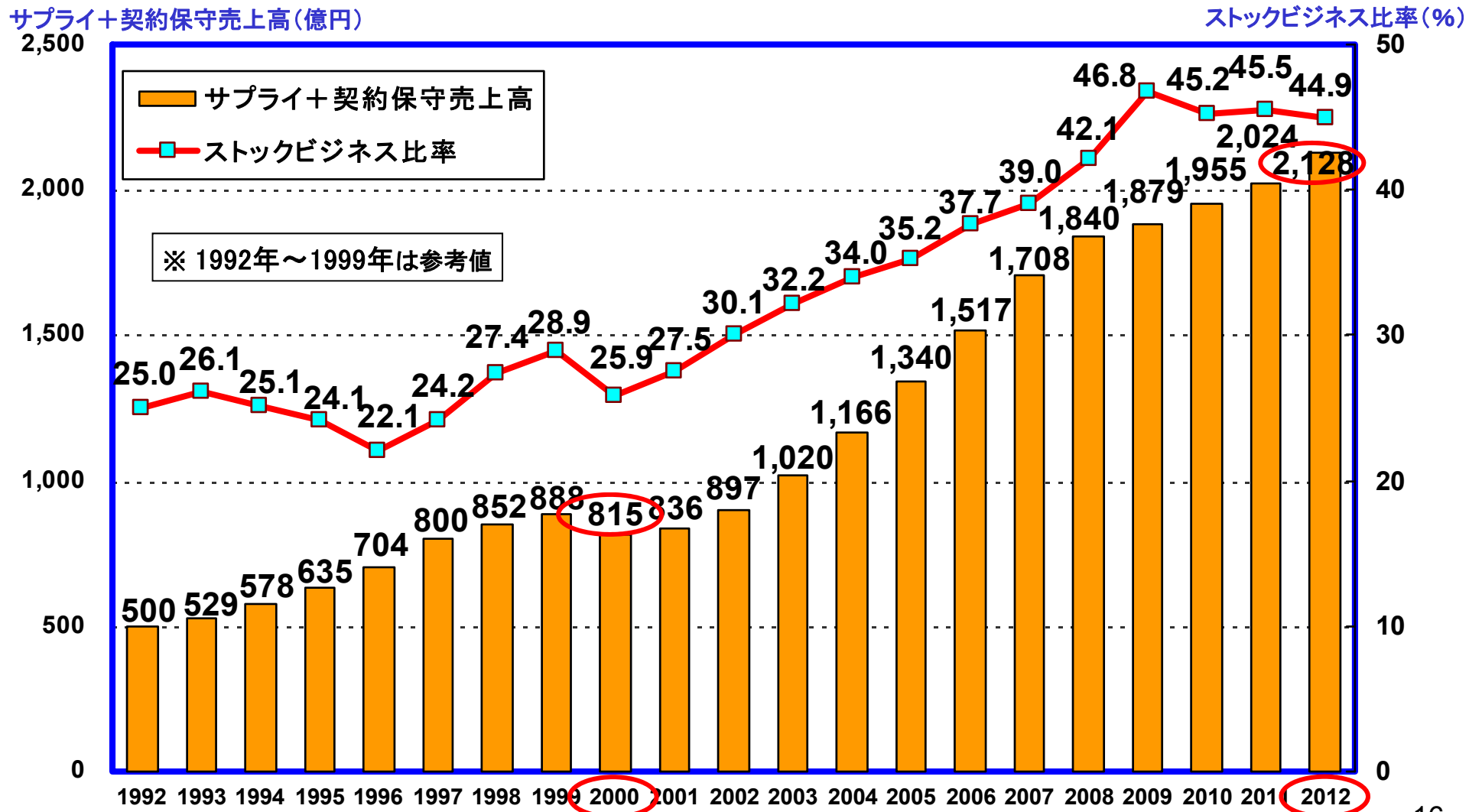


連結 正社員の職種別人員構成



単体 ストック（足し算）ビジネスの推移

サプライ+契約保守売上高、ストックビジネス比率の推移

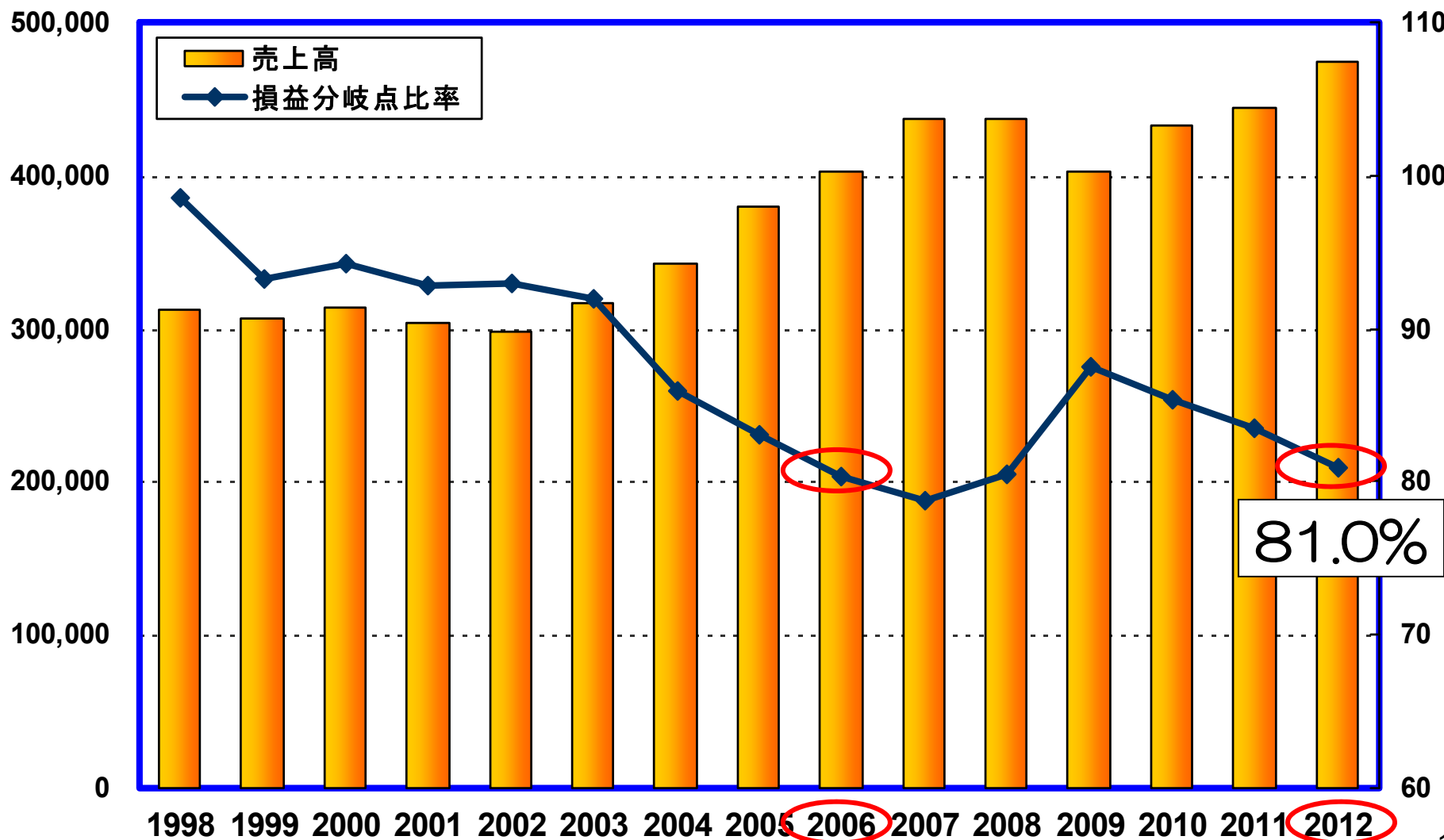


単体

売上高と損益分岐点比率の推移

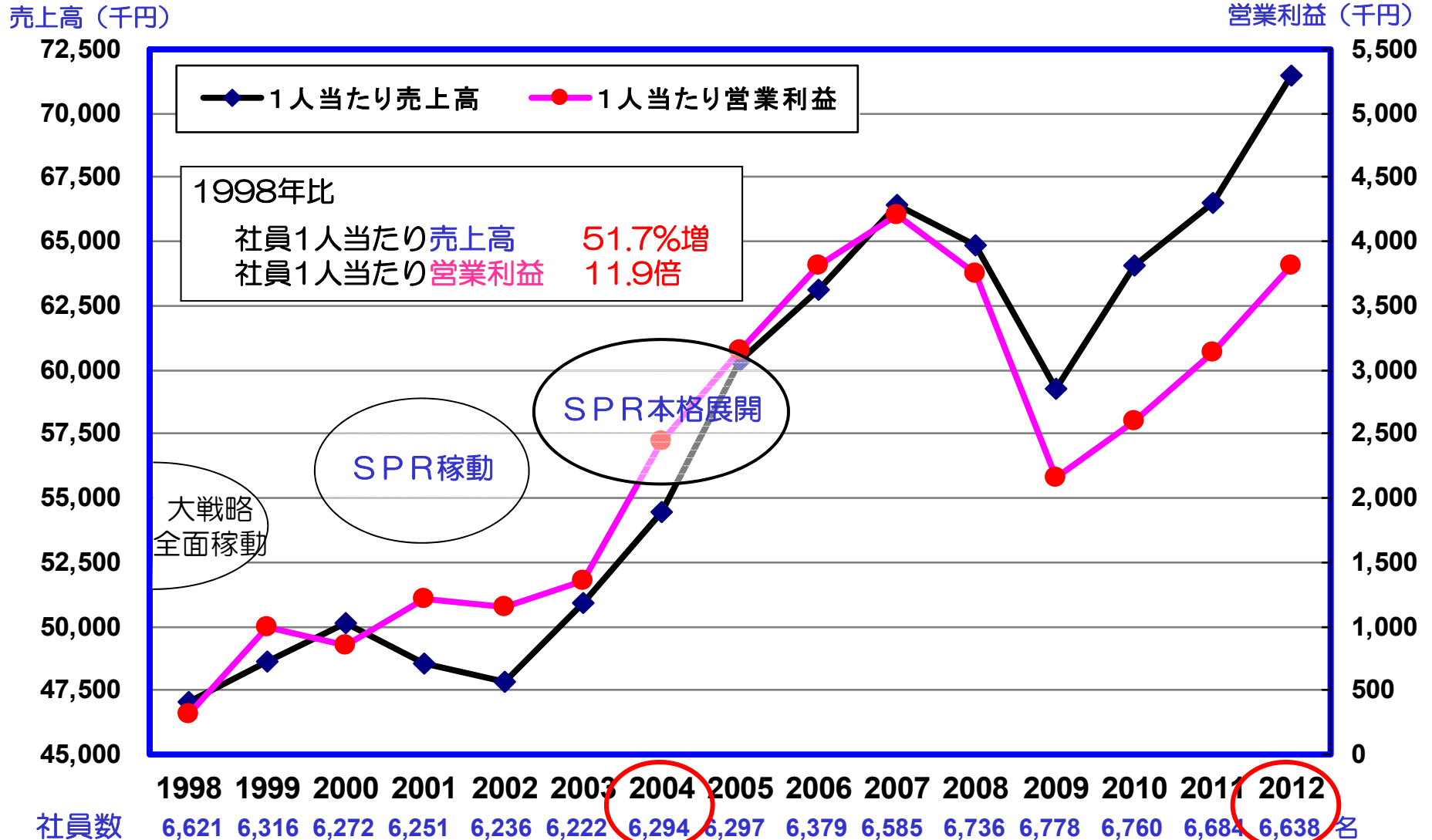
(単位：百万円)

(単位：%)



単体

社員1人当たり 売上高と営業利益の推移



「S-SPR」によるサポート改革

- サポート（エンジニア）の「SPR」
- 「ワンストップサポート」を実現し、顧客満足の上と生産性向上を追求
- エンジニアのマルチスキル化、最適エンジニアの自動アサインを推進

「S-SPR」の概要

S-SPRが目指すもの

ワンストップ
サポート

CSの向上

生産性向上

技術力向上

課題解決に向けた取り組み

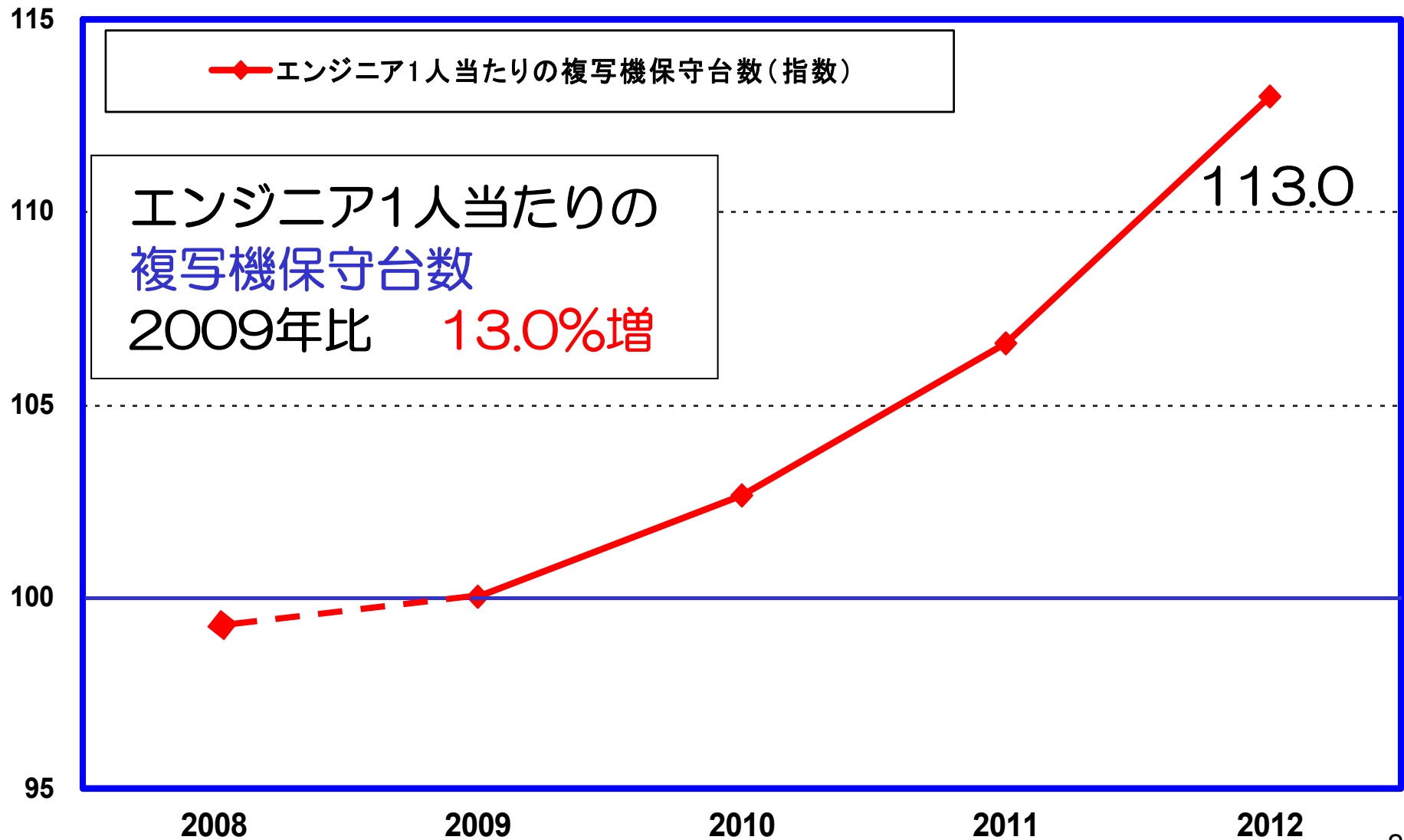
エンジニアのマルチスキル化・センター化の推進

サポート業務プロセスの改革（アサイン自動化等）

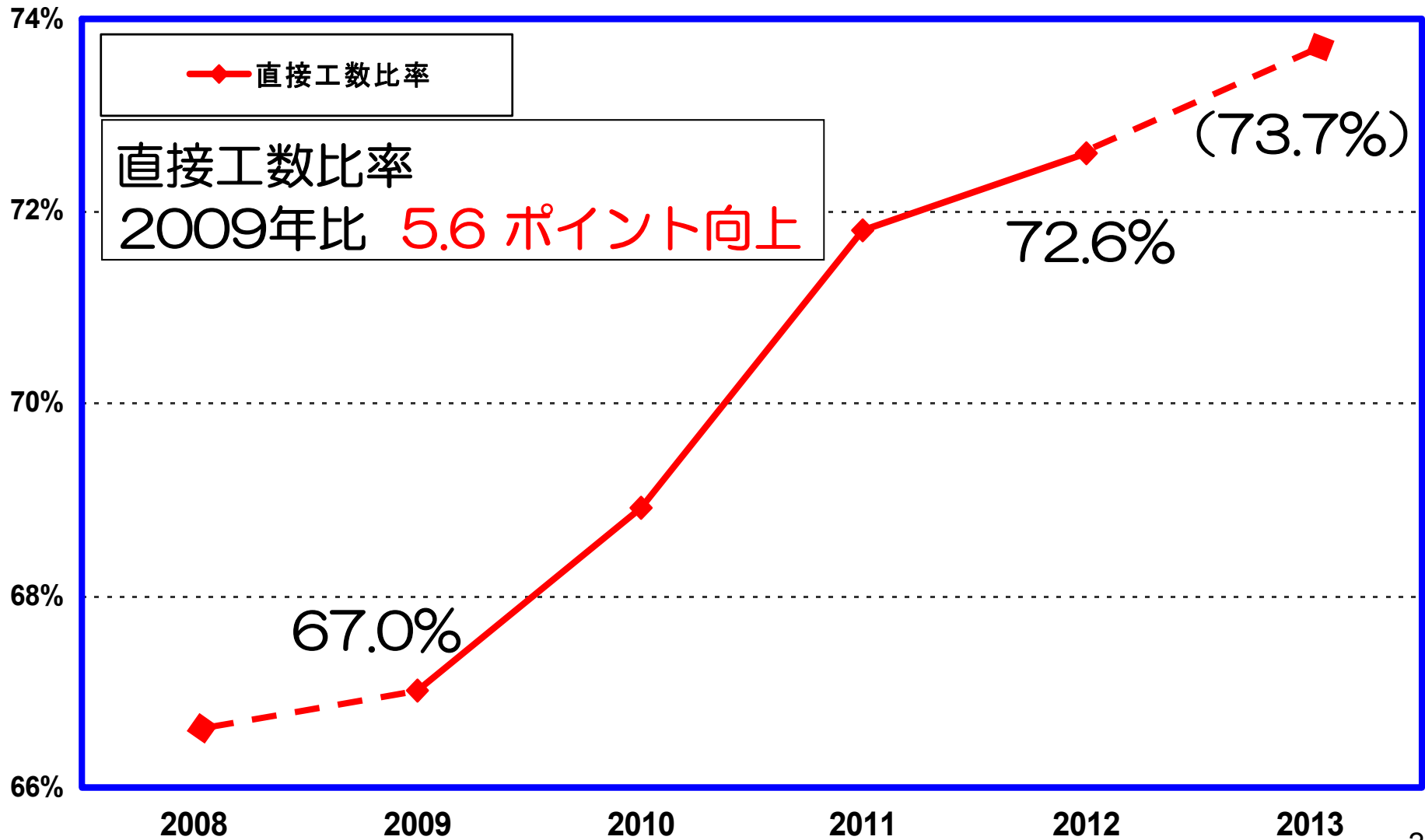
エンジニアの行動管理とマネージメント改革

人員を増やさずに、サポートビジネスの拡大と手厚いサポートを実現

「S-SPR」の成果①



「S-SPR」の成果②





重点戦略事業の状況

< 売上高 >

(単位：百万円)

	2010年 12月期	2011年 12月期		2012年12月期		
	金額	金額	増減率	金額	増減額	増減率
たのめーる	100,980	107,934	+6.9%	117,381	+9,447	+8.8%
SMILE	6,708	7,774	+15.9%	9,006	+1,231	+15.8%
ODS21	38,778	40,680	+4.9%	42,226	+1,546	+3.8%
OSM	43,887	47,113	+7.4%	48,069	+955	+2.0%

(ODS: Otsuka Document Solutions OSM: Otsuka Security Management)

< 参考：販売台数 >

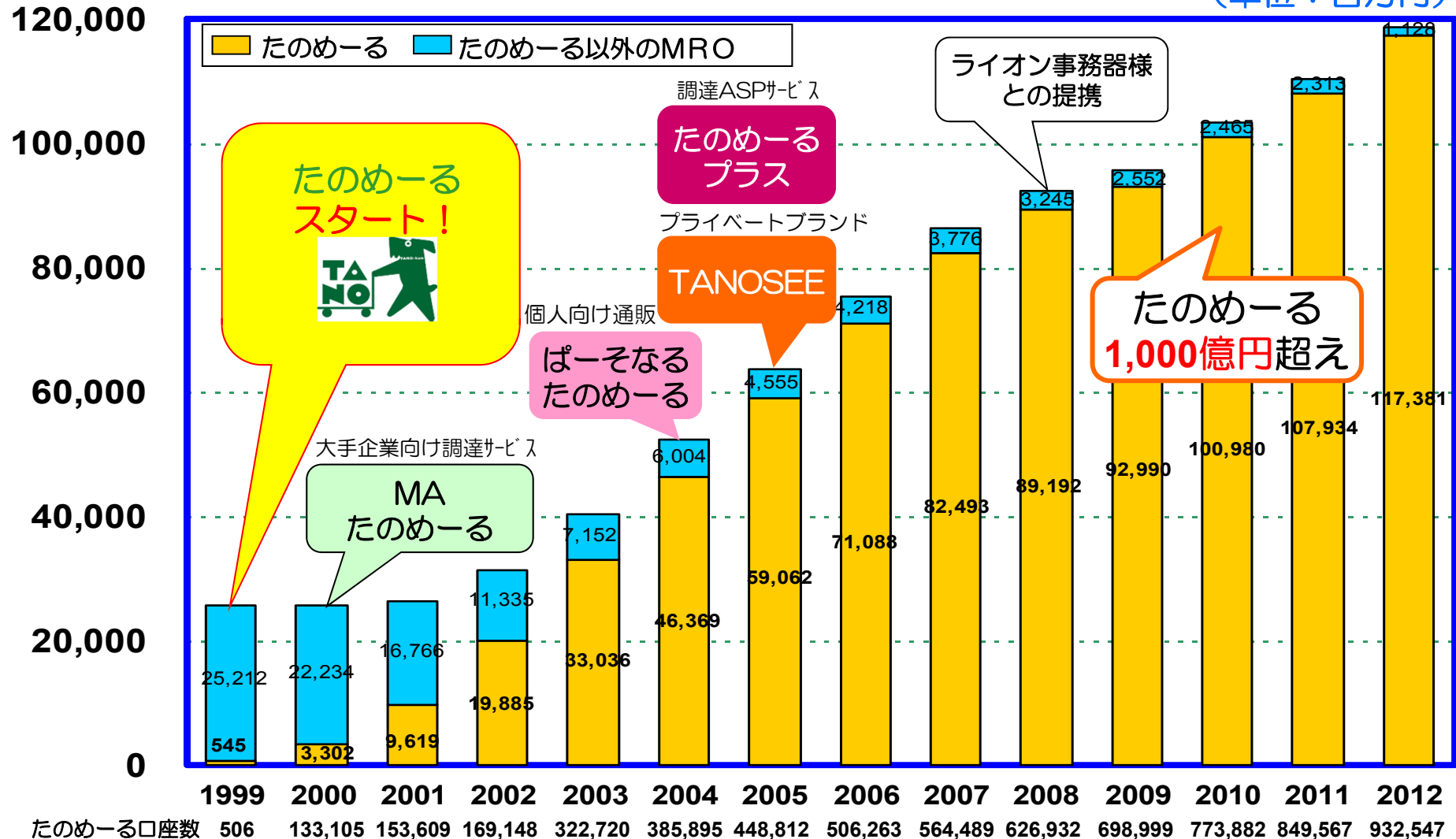
(単位：台)

複写機	27,003	29,153	+8.0%	32,104	+2,951	+10.1%
(内カラー複写機)	21,703	24,296	+11.9%	27,332	+3,036	+12.5%
サーバ	36,405	37,582	+3.2%	39,205	+1,623	+4.3%
パソコン	666,332	697,057	+4.6%	714,616	+17,559	+2.5%

単体

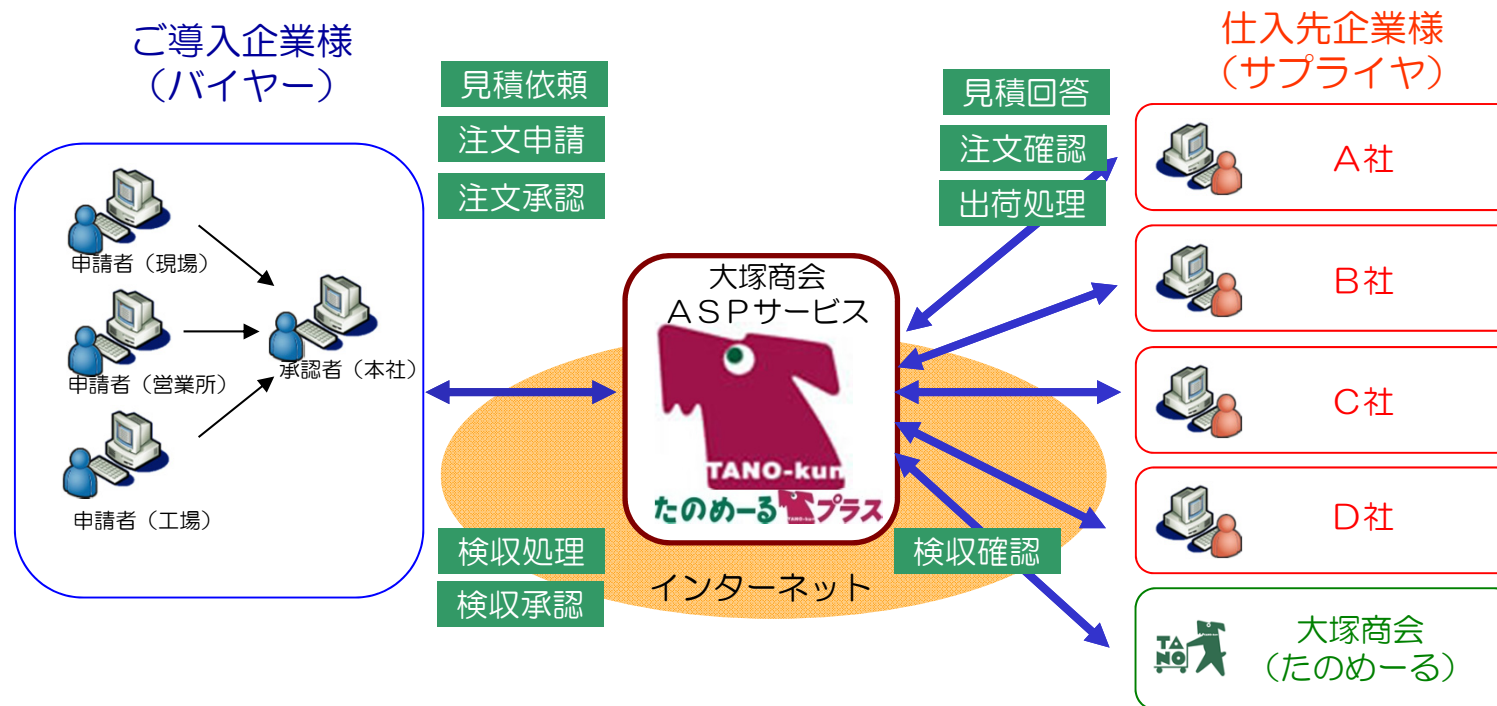
たのめーる年次推移

(単位：百万円)



調達・購買業務支援サービス

たのめーるプラス



2005年サービス開始

稼動社数 136社 通過金額 654億円 (38.4%増)

大塚商会のトータルサポート

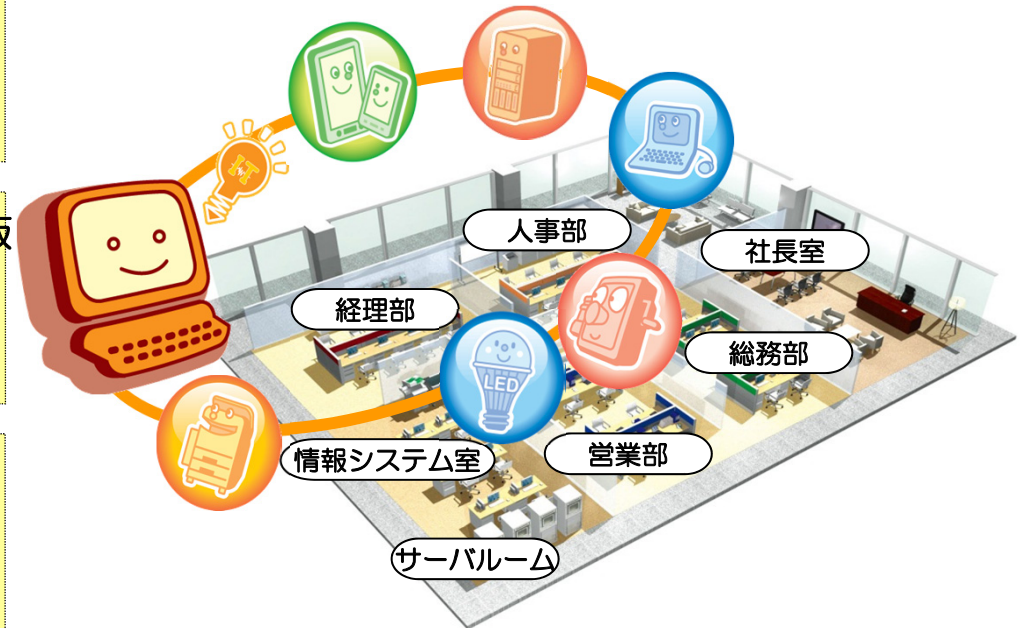
大塚商会は、お客様の調達業務全般をサポートします。

(2012年12月末現在)



<お客様>

企業



企業内個人、一般個人

主なWebサービス（ASP）ご利用人数推移

(単位：千人)



今後の計画

基本方針と中期計画

<基本方針>

- ミッションステートメントの具現化によりお客様と共に成長する

<中期計画>

- 人員計画は基本的に横ばいを継続
- 増収・増益による業容拡大を図る
営業利益率・経常利益率ともに7%を目指す
- お客様情報の活用で需要を開拓
- 人 物 金の効率活用で@生産性向上

2013年のIT市場予測

- 企業のIT活用ニーズは底堅い
- 買い換え、更新需要
- モバイル、タブレット端末市場の拡大
- 電力供給制約、料金値上げ、省エネニーズ

東大グリーンICTプロジェクトの概要

Special Interview

東大のスマートグリッドを実現する
グリーン東大の実証実験
を聞く! (1)



江崎 浩 氏 (東京大学 大学院教授)

産学連携型コンソーシアム 【分科会・ワーキンググループ】

66組織 (45企業、21団体)

(2013年1月28日現在)

- コンセプト WG
- 仕様策定 WG
- 制御検証WG
- プロトコル標準化WG
- 見える化WG
- 事業化WG

2008年からの工学部2号館での**実証実験をベースに、実ビジネスフェーズへ**

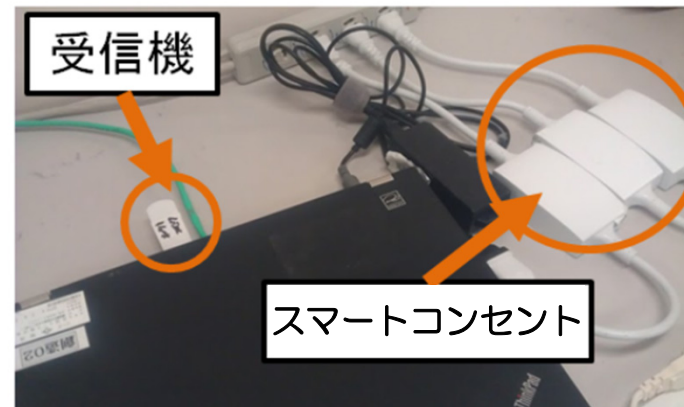
「ミニグリーン東大」実証実験
—大塚商会本社ビルでの導入実験—



照明・空調・コンセントごとの
見える化

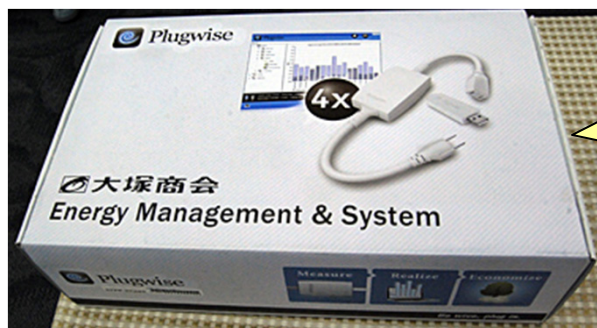
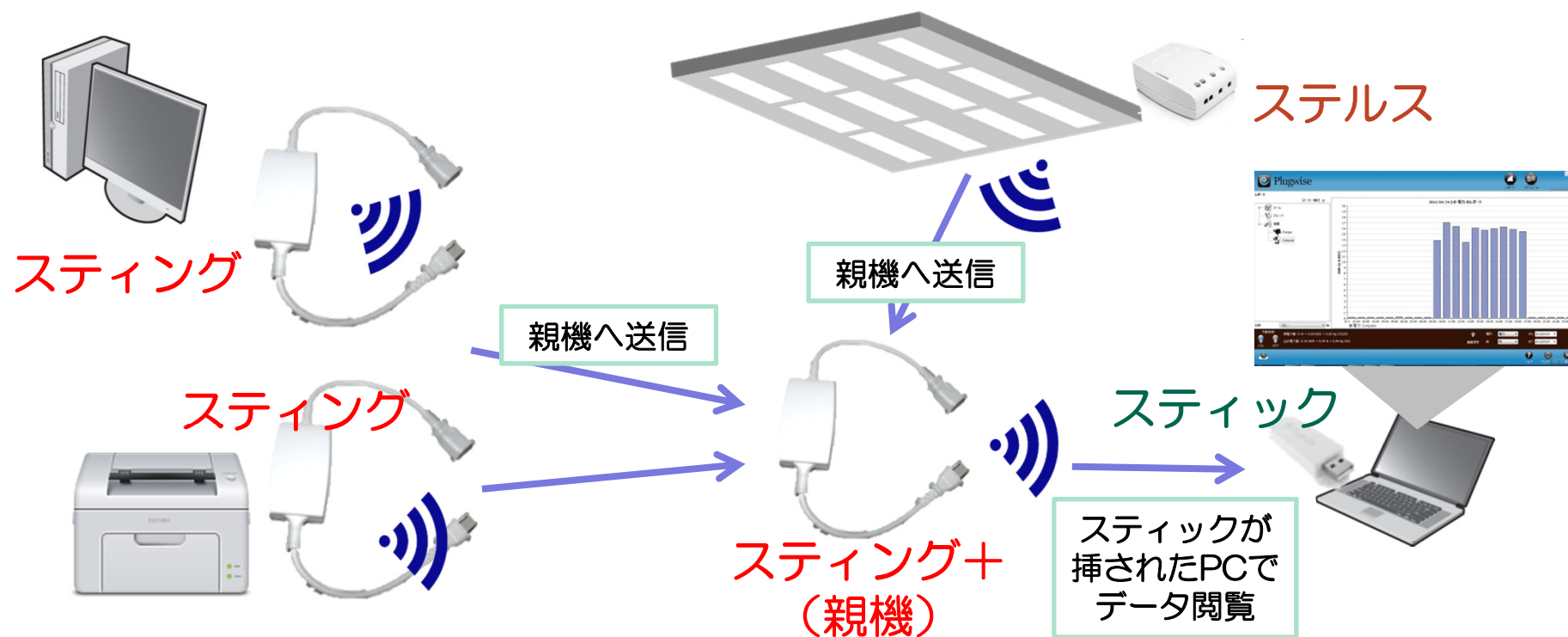
ロケーション/管理担当者	本日合計	前日比
10階 照明	96.0 <small>100%</small>	2.5%
10階 空調	12.0 <small>100%</small>	-7.7%
10階 コンセント	83.8 <small>100%</small>	5.5%
10階 PC-サーバ	9.6 <small>100%</small>	0.0%

IEEE1888対応スマートコンセント
を用いた、東大でのBEMS実証実験



マルチベンダー環境での相互接続性を実証

スマートコンセント（電力使用量を測定）



「電力の見える化スターターパック」

スティック1個、スティング+1個、
スティング3個で構成。機器4台を計測可能。

定価：12万円（税別） 2012年6月販売開始

大塚商會が提案するLED照明

【オフィス向け 直管形LEDランプ】

LumiDas-FLシリーズ



LED 22W (一般蛍光灯 40形対応)
長さ 1,198mm



LED 12.3W (一般蛍光灯 20形対応)
長さ 580mm

LED 53W (一般蛍光灯 110形対応)
長さ 2,367mm

お客様のご要望に合わせた
40形・20形・110形の3タイプを用意

【倉庫・工場向け 投光器タイプ・水銀灯タイプ】

新製品

2013年1月発売開始

LumiDas-S Lシリーズ

LumiDas-Cシリーズ

(固定型)



LED 80W/120W/150W

新規開発上位モデル

(ペンダント型)



LED 200W(水銀灯700W相当)



LED 55W (水銀灯200~300W相当)

LED 80W (水銀灯300~400W相当)

お客様へ積極提案 (14,000事業所へ導入)

PC入れ替えによる電力削減

大塚商会の場合



Windows^{XP}

約111W

ノート型 + 液晶モニタ
Windows7



Windows⁷

約45W
(PC本体のみ 約25W)

約60%
削減

当社の節電対策領域

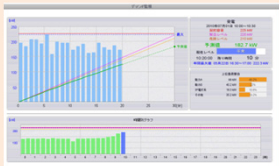
基本料金を抑える

デマンド監視装置

デマンド監視装置 エコ.Web�Ⅲ



デマンド警報
(アラーム、メール通知)



対策製品

個別機器の見える化

全体の見える化
(BEMS)

電力量料金を削減する

照明

LED照明



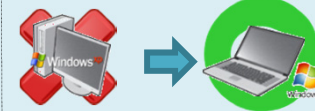
プラグワイズ (ステルス)



OA機器

最新OA機器

最新ノートPCへの入れ替え



省エネ複合機の利用

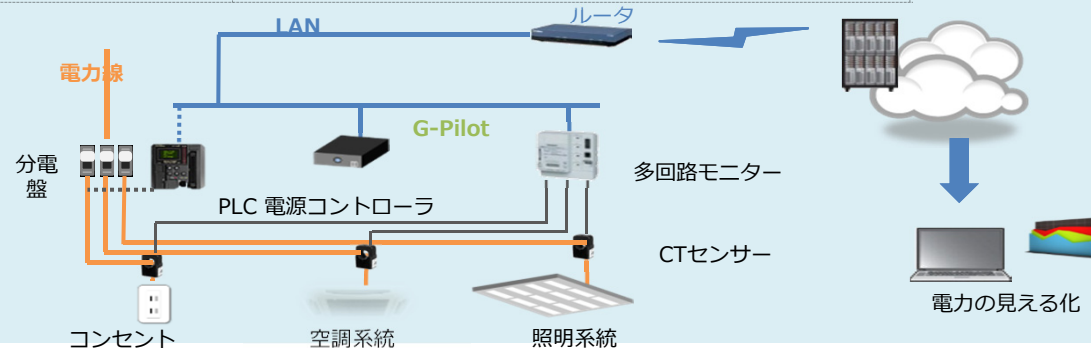


プラグワイズ15A (スマートコンセント)



空調

最新空調機



2013年の方針と施策

<スローガン>

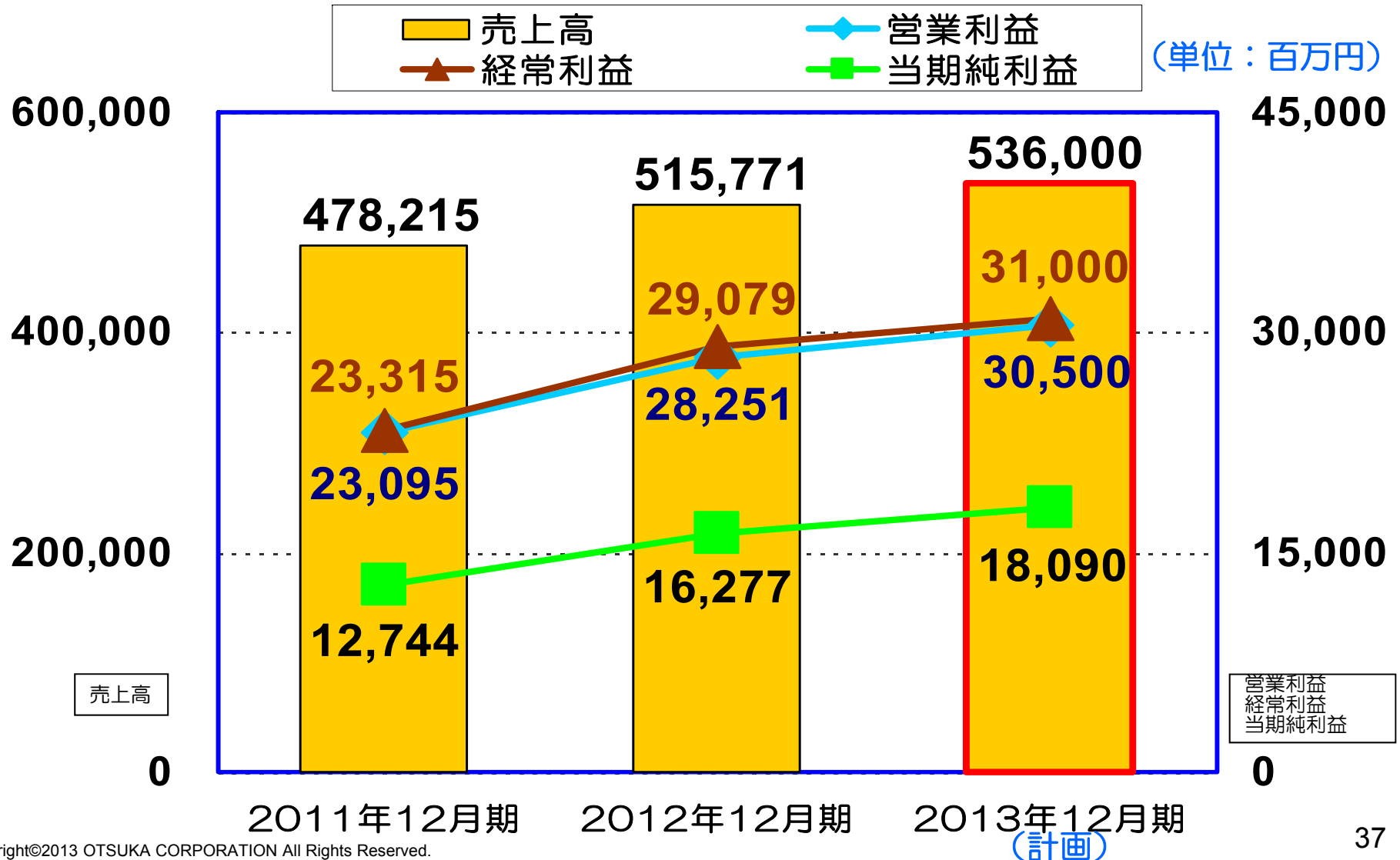
『お客様の目線で信頼に応え、

ITでオフィスを元気にする』

- ワンストップソリューション、ワンストップサポートに磨きをかけ、お客様接点を強化
- ITニーズ、省エネニーズを顕在化させる
- 顧客深耕と新規開拓を並行して進める
- 総合提案、複合提案の推進
- ストックビジネス強化

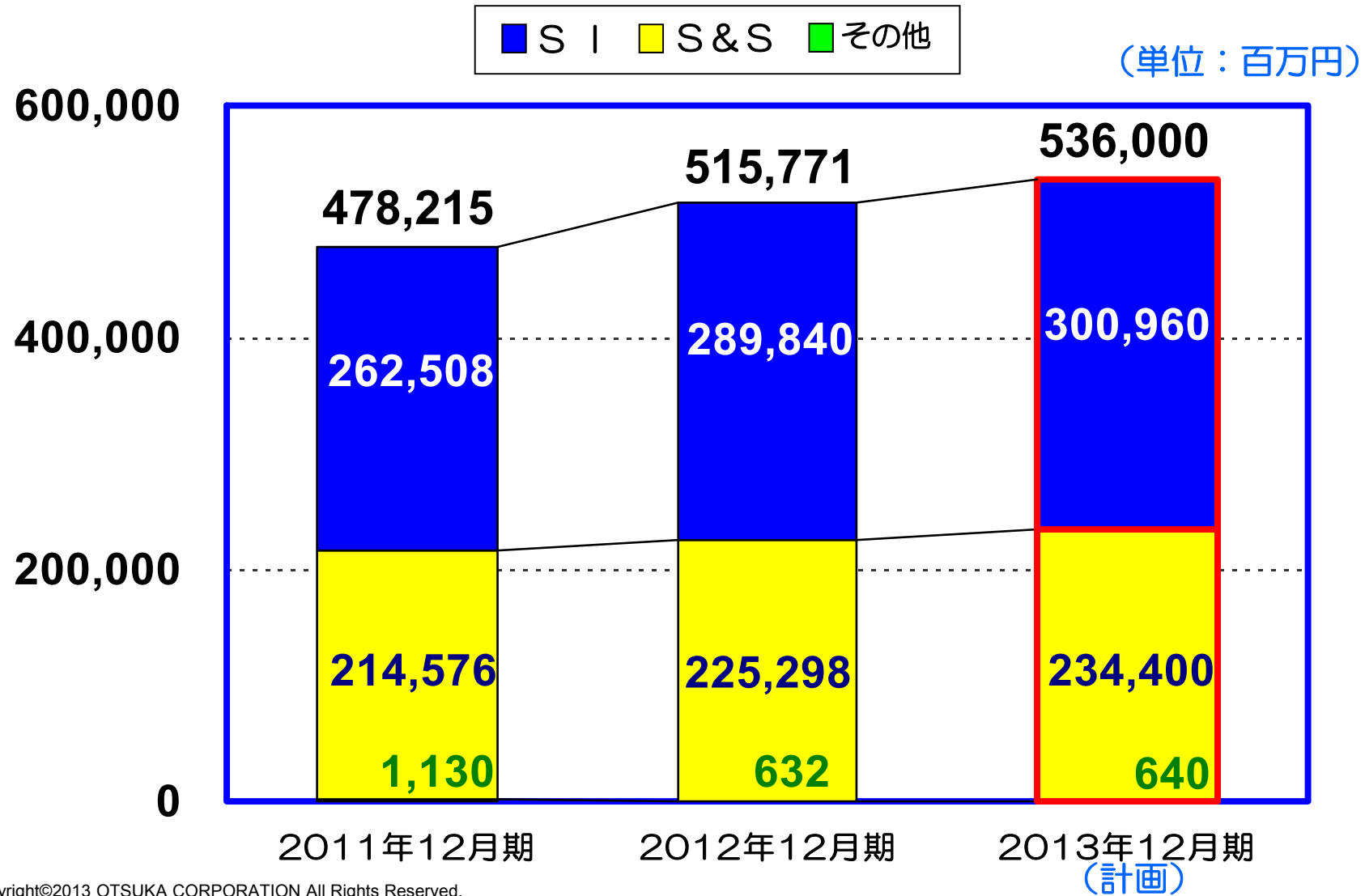
連結

売上高・利益の計画



連結

セグメント別売上高計画



実践ソリューションフェア2013



ITで経費を見直し、
元氣をおとどけ。

開催日：2月6日（水）～8日（金）

会場：ザ・プリンスパークタワー東京 39

社 会

お 客 様

信 頼 に 応 え る

株 主 様
取 引 先 様

従 業 員

本資料についてのご注意

1. 本資料は、2012年12月期の業績および今後の経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の購入や売却を勧誘するものではありません。
2. 本資料のなかで記述しております将来の動向や業績等に関する見通しは、歴史的事実でないためリスクと不確定な要素を含んでおり、将来の業績を保証するものではありません。実際の業績は、予測しえない経済状況の変化などさまざまな要因により見通しとは大きく異なる結果となる可能性があります。実際の業績に影響を与えうる重要な要因には、当社グループを取り巻く経済情勢、社会的動向、当社グループの提供する製品やサービス等に対する需要動向による相対的競争力の変化などがあります。なお、業績に影響を与えうる重要な要因は、これらに限定されるものではありません。
3. 本資料の中で記述しております事項は、資料作成時点における当社の見解であり、今後予告なく変更される場合があります。
4. 本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。