

# 事業の概況

## 景気は緩やかに持ち直しつつある

当第2四半期連結累計期間(2010年1月1日～2010年6月30日)におけるわが国経済は、外需主導により緩やかに持ち直しているものの、原材料高や円高、雇用悪化の長期化等により減速感が出てきました。

また、企業のIT投資意欲は最悪を脱し回復傾向にあるものの、景気の不透明感もありIT投資に対して慎重な姿勢を崩していません。

## 当社グループの取り組み

このような中で当社グループは、「ITでお客様の信頼に応え、オフィスを元気にする」を2010年度のスローガンに掲げて、コスト削減や生産性向上等のお客様の課題解決につながるシステム提案やサポート提案を積極的に行いました。お客様目線で原点に戻り、幅広い企業への訪問活動強化、営業スキルや提案力の向上によりお客様接点の強化を図りました。

2月には東京、大阪、名古屋において今年で33回目のプライベートフェアを開催し、最新のIT関連商品を活用したシステムの展示・説明や各種セミナーを通じて、企業におけるITニーズの顕在化に努めました。

## 外部環境

景気は緩やかに持ち直しつつある状況

新興国を中心とした世界経済の回復傾向  
輸出の増加、生産の持ち直し、企業収益の改善  
倒産の減少  
設備投資の下げ止まり

更新需要を中心に、IT投資は持ち直し傾向

## 当社グループの取り組み

コスト削減、生産性向上、競争力強化につながる  
システム提案

お客様接点の強化

東京、大阪、名古屋でのプライベートフェア

「たのめーる」への注力

新規ビジネスへの取り組み

また、オフィスサプライ通信販売事業「たのめーる」での約1,100品目の値下げや開設10周年キャンペーン等を実施し、売上ボリュームの拡大に注力しました。

### 増収、二桁の増益

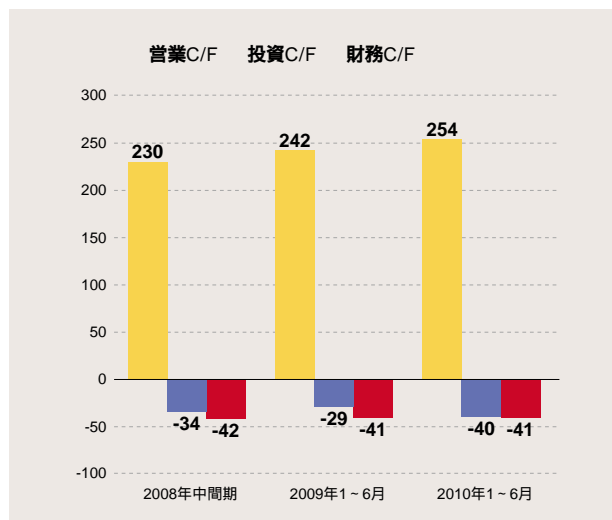
以上の結果、取引顧客数と一顧客当たりの売上高が共に前年同期を上回り、当第2四半期連結累計期間の売上高は2,442億95百万円(前年同期比7.1%増)となりました。利益につきましては、売上高の伸長による売上総利益の確保と販売費及び一般管理費の抑制により、営業利益122億16百万円(前年同期比10.2%増)、経常利益125億29百万円(前年同期比11.4%増)、四半期純利益70億57百万円(前年同期比11.2%増)となりました。

(単位:百万円)

	2009年1～6月	2010年1～6月	
	金額	金額	増減率
売上高	228,160	<b>244,295</b>	+7.1%
営業利益	11,085	<b>12,216</b>	+10.2%
経常利益	11,246	<b>12,529</b>	+11.4%
純利益	6,348	<b>7,057</b>	+11.2%

### キャッシュ・フローの状況

(単位:億円)



営業活動によるキャッシュ・フローは、法人税等の支払額が減少したことなどにより254億69百万円(前年同期比12億13百万円増)となりました。

投資活動によるキャッシュ・フローは、横浜ビル建て替えに伴う建設仮勘定の資産計上などにより40億25百万円(前年同期比10億81百万円増)となり、財務活動によるキャッシュ・フローは、41億82百万円(前年同期比11百万円減)となりました。

## 四半期別の概況

### 売上高の推移

売上高は、2008年の第3四半期(7~9月)から前年同期比で減収が続いていましたが、2010年の第1四半期(1~3月)から、増収に転じました。

2010年第1四半期(1~3月)売上高は、1,247億34百万円(前年同期比 8.5%増)となり、2010年第2四半期(4~6月)売上高は、1,195億60百万円(前年同期比 5.6%増)となりました。

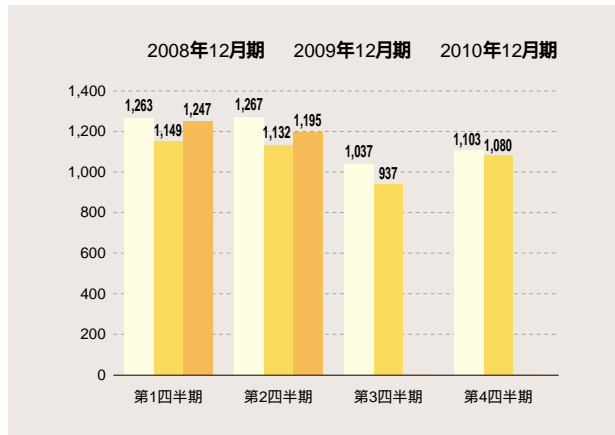
### 経常利益の推移

経常利益についても、2008年の第3四半期(7~9月)から前年同期比で減益が続いていましたが、2010年の第1四半期(1~3月)から、増益に転じました。

2010年第1四半期(1~3月)経常利益は、50億79百万円(前年同期比 11.2%増)となり、2010年第2四半期(4~6月)経常利益は、74億49百万円(前年同期比 11.6%増)となりました。

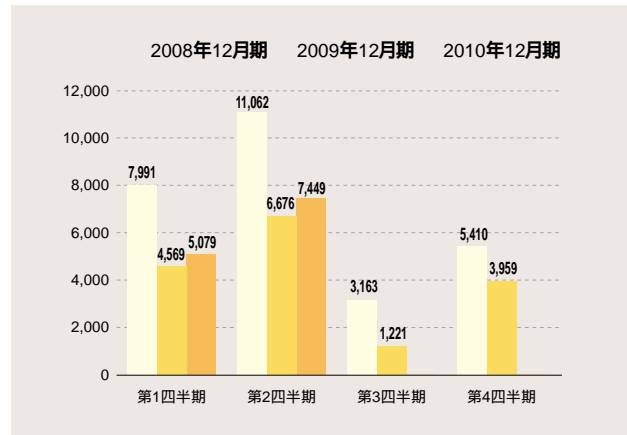
売上高の四半期推移

(単位：億円)



経常利益の四半期推移

(単位：百万円)



## 事業セグメント別の概況

### システムインテグレーション事業

コンサルティングからシステム設計・開発、搬入設置工事、ネットワーク構築まで最適なシステムを提供するシステムインテグレーション事業では、企業におけるシステム更新需要や景気回復基調を背景とした好業績企業の年度末需要を確実に掴み、売上高は1,384億65百万円(前年同期比10.2%増)で二桁の増収となりました。

### サービス&サポート事業

サプライ供給、ハード&ソフト保守、テレフォンサポート、アウトソーシングサービス等により導入システムや企業活動をトータルにサポートするサービス&サポート事業では、オフィスサプライ通信販売事業「たのめーる」を順調に伸ばし、サポート事業「たよれーる」も底堅く推移した結果、売上高は1,047億5百万円(前年同期比3.1%増)となりました。

### その他の事業

その他の事業では、売上高は11億23百万円(前年同期比13.1%増)となりました。

事業セグメント別の売上高推移

(単位:百万円)

