

事業の概況

企業収益が極めて大きく悪化し、 企業のIT投資抑制が継続

当第2四半期連結累計期間(2009年1月1日～2009年6月30日)におけるわが国経済は、輸出が下げ止まり生産に持ち直しの動きが見られたものの、企業収益が極めて大きく悪化し設備投資も大幅に減少するなど依然として厳しい状況が続きました。

当社グループの属するIT関連業界においては、企業収益の悪化や景気の先行き不安感等から、企業のIT投資抑制が継続し、特に中堅・中小企業における減少幅が大きくなりました。また、消耗品の購入削減や保守サービス契約の見直し等の経費削減も続きました。

コスト削減や生産性向上、 競争力強化につながるシステム提案

このような中で当社グループは、「ITでオフィスを元気にし、お客様の信頼に応える」を2009年度のスローガンに掲げて、顧客管理及び営業支援システム「SPR」や営業支援センターをフル活用し、提案品質の向上や営業活動の効率化を図りながら、お客様のコスト削減や生産性向上、競争力強化につながるシステム提案を積極的に行いました。また、プライベートフェアではコスト削減につながる幅広い取扱商品やサービスを展示し、具体的な導入メリットを訴求しました。

外部環境

景気低迷が長期化し、厳しい状況が続く

輸出下げ止まり、生産が持ち直す方向

企業業績は悪化、設備投資抑制やコスト削減

景気底打ち期待も、先行き不透明

IT活用ニーズはあるが、IT投資の抑制継続

当社グループの取り組み

コスト削減、生産性向上、競争力強化につながるシステム提案

東京・大阪・名古屋でのプライベートフェア

「たのめーる」への注力

新規ビジネスへの取り組み

オフィスサプライ通信販売事業「たのめーる」では約1,500品目の値下げを中心とした価格改定や配送料が無料となる購入金額の引き下げ、記念キャンペーン等を実施して、売上ボリュームの拡大に努めました。

売上が約1割、各利益が約4割減少

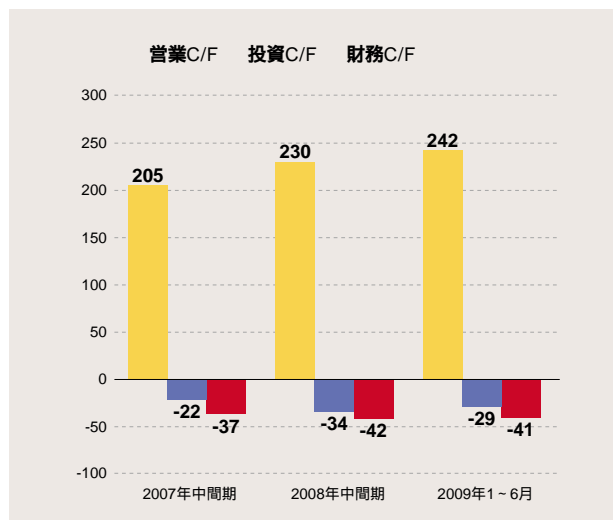
以上の結果、当第2四半期連結累計期間の売上高は、企業のIT投資抑制や経費削減の影響を受けて2,281億60百万円(前年同期比9.8%減)となりました。利益につきましては、売上総利益が減少し販売費及び一般管理費の削減に努めましたが、営業利益は110億85百万円(前年同期比40.9%減)、経常利益は112億46百万円(前年同期比41.0%減)、四半期純利益は63億48百万円(前年同期比40.4%減)となりました。

(単位：百万円)

	2008年中間期	2009年1～6月	
	金額	金額	増減率
売上高	253,064	228,160	- 9.8%
営業利益	18,751	11,085	- 40.9%
経常利益	19,053	11,246	- 41.0%
純利益	10,651	6,348	- 40.4%

キャッシュ・フローの状況

(単位：億円)



営業活動によるキャッシュ・フローは、法人税等の支払額が減少したことなどにより242億56百万円(前年同期に比べ11億87百万円増)となりました。

投資活動によるキャッシュ・フローは、投資有価証券の取得による支出が減少したことなどにより29億43百万円(前年同期に比べ5億52百万円減)となり、財務活動によるキャッシュ・フローは、41億94百万円(前年同期に比べ62百万円減)となりました。

四半期別の概況

売上高の推移

売上高は2008年第2四半期(4~6月)までは順調に増加していましたが、2008年第3四半期(7~9月)より、減収に転じました。

2009年第1四半期(1~3月)売上高は、1,149億10百万円(前年同期比 9.1%減)となり、2009年第2四半期(4~6月)売上高は、1,132億50百万円(前年同期比 10.6%減)となりました。

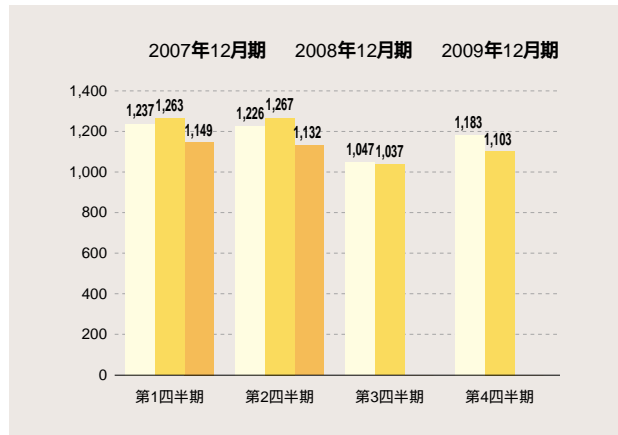
経常利益の推移

経常利益についても、2008年第2四半期(4~6月)までは順調に増加していましたが、2008年第3四半期(7~9月)より、減益に転じました。

2009年第1四半期(1~3月)経常利益は、45億69百万円(前年同期比 42.8%減)となり、2009年第2四半期(4~6月)経常利益は、66億76百万円(前年同期比 39.6%減)となりました。

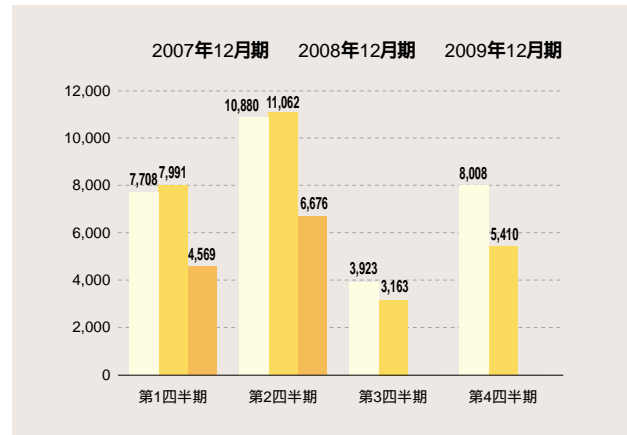
売上高の四半期推移

(単位：億円)



経常利益の四半期推移

(単位：百万円)



事業セグメント別の概況

システムインテグレーション事業

コンサルティングからシステム設計・開発、搬入設置工事、ネットワーク構築まで最適なシステムを提供するシステムインテグレーション事業では、IT投資抑制の影響を受けて、売上高は1,256億3百万円(前年同期比17.4%減)となりました。

サービス&サポート事業

サプライ供給、ハード&ソフト保守、テレフォンサポート、アウトソーシングサービス等により導入システムや企業活動をトータルにサポートするサービス&サポート事業では、企業における経費削減の動きが続く中で、オフィスサプライ通信販売事業「たのめーる」やサポート事業「たよれーる」といったストックビジネスの伸長を確保し、売上高は1,015億63百万円(前年同期比1.7%増)となりました。

その他の事業

その他の事業では、売上高は9億93百万円(前年同期比12.7%減)となりました。

事業セグメント別の売上高推移

(単位:百万円)

